



スタッフのつぶやき

サポートのスタッフが、読者の皆様に一言お話しさせていただくコーナーです。

いつもお世話になっております。営業の山口です。私事で大変恐縮ですが10月に父親が亡くなりました。そろそろヤバイぞ、という雰囲気だったのでその日は午後から娘の嫁ぎ先に行って状況を報告する予定になっていました。というのも二週間後に結婚式を控えていたためです。父親が亡くなったのがちょうど昼頃。仕方なく先方に出向きました。当然冒頭の会話は“お父さん、お具合がよくないと聞いてますが…”“はあ。実は先ほど亡くなりまして…”“エエエエーッ！”そんな訳でんやわんやのうちに生まれて初めて喪主と花嫁の父を務めることとなりました（泣笑）ちなみにこのような私事は皆様には当然ご報告しておりませんので式の当日も当たり前のように携帯電話が鳴り、当たり前のように営業・サポート対応をしていました。でもそのお陰で冷静に目の事態にも対応できたように思います。そんな皆様とのつながりを大切にしながら引き続き精進してまいります。今後ともよろしくお願いいたします。

営業部 山口 徹



いっちょかみ

“一丁嚙”が行く！

第113回：コーポレートガバナンス

コーポレートガバナンスとは、インターネットの百科事典「ウィキペディア」には『企業の不正行為の防止と競争力・収益力の向上を総合的にとらえ、長期的な企業価値の増大に向けた企業経営の仕組み。日本語では企業統治とも訳される』と書いてあります。

東芝の不正会計、神戸製鋼の検査データ改ざん、日産自動車の無資格検査など、日本を代表する大企業で次々と発覚した不正行為。電通の過酷労働で自殺者が出たことも記憶に新しいところです。次々と出てくる不祥事、皆さんはどう思われましたか？上のコーポレートガバナンスの定義、しっかりとそれら企業の経営者に読ませてやりたい気持ちになります。

私たち中小企業はとかく3K（きつい・汚い・危険）だと言われたり、ブラックだと言われたりしていますが、まじめにコツコツとあまり横着なこともせず、誠実に真摯に取り組んでいる中小企業も多いのです。

しかし、新卒学生は大企業ばかり目指していて、中小企業にはろくに目も向けてくれません。大企業が悪いとは決して言いませんが、中小企業も頑張っているところが少なくないということ、そして、コーポレートガバナンスについてもちゃんと考えているところも多いということを知って欲しいと思いますね。

企業規模の大きさやネームバリューで判断するのではなく、その企業の経営姿勢で判断する目を若い人には持ってもらいたいと思っています。（一丁嚙）



SSATとは、スマートフォン、サービス、アプリ、タブレットの頭文字で、それらに関するワンポイント情報をお伝えしていくコーナーです。

テーマ：賃貸物件検索

－ 11サイトの物件を一括検索

賃貸派の皆さん！今回は国内大手の不動産サイトのデータを、「まとめて」検索できる賃貸物件検索アプリを紹介します。

日本最大級の不動産情報サイト「HOME'S」をはじめ、SUUMO、athome、CHINTAI、アパマンショップ、不動産ナビ、HOME ADPARK、マイナビ賃貸、いい部屋ネット、ピタットハウス、SUMOCCA!-ex 以上11の情報サイトから検索できます。

検索できるデータ（物件数）は豊富ですがデザインはとてもシンプル！整理されていて、スマホでも見やすく快適にお部屋探しができます。例えば移動中のスキマ時間に部屋探しなんて朝飯前です。

家賃や築年数などの基本的なデータはもちろん、場所の指定、駅からの距離、バス・トイレ別、駐車場有などこだわりの条件を指定しての詳細検索も可能。検索すると各情報サイトを写真つきで一覧表示してくれます。

気になった物件は、地図アプリに連動して場所の確認♪街の雰囲気は、ストリートビューでバーチャルに歩いてみましょう！

これだ！と思ったら、即電話です（＾＾）なにせ、スマホですからね～♪

特に気に入ったのは、「条件に合った物件が新しく掲載されたらプッシュ通知で教えてくれる」機能です。

※Qはこのアプリで引越し先の物件を探しました！快適に暮らしています～＼(^o^)／

（※Q）



読者 訪問



第95回

お伺いした会社
お話を伺った方
会社の所在地
連絡先など
事業内容
ホームページ

株式会社テクノクリエイト
代表取締役 井上 忠男 さん
〒京都市下京区七条御所ノ内西町 38 番 2
TEL 075-325-4440 FAX 075-325-4441
理化学実験機器、電気系制御機器等の設計、製作
<http://www.techno-create.jp>

今回は 10 月、NHK の番組「ルソンの壺」に登場された株式会社テクノクリエイトの井上社長をお訪ねしました。

その番組では「もう会社には頼らない ～熟年起業で“大逆転”～」というタイトルで井上社長以下 3 名の社長が登場しました。

井上社長はまさにそのタイトル通り、勤めておられた会社を退職し 2001 年 1 月、52 歳で起業されました。創業から 10 年ほど立った 2010 年には当 Q-info 5 月号の読者訪問第 4 回目に登場していただき、主力製品の理科実験機器についてのお話を伺いました。



前後から見える電流計

学校での理科実験の時に使う電圧計や電流計をはじめ、電源装置や各種実験機器を作っておられるのですが、限られた市場故に製品自体にはあまり変化がありません。なにか変わったのもないですか？とお尋ねしたら、前後どちらからでも見ることができる電流計を見せて下さいました。確かにユニークな電流計ですね。普通は片方からしか見えませんがこれなら理科の実験しているときに便利ですね。

主力はそのような理科実験用機器の製作ですが、5～6 年前から少し別のことにもチャレンジされてきています。

お知り合いが作られたドイツ製の事務機器等を輸入販売する会社に技術サポートをするために、取締役技術部長の肩書きで参画されています。理科実験用機器は学校がエンドユーザーになりますが、これから少子化が進んでいく中で学校市場について将来的な不安もあるとおっしゃいます。

少し畑の違うところでもう一本の柱を、ということでその事務機器販売会社に参画されたとのことで、しっかりした柱に育っていくことを期待したいですね。

そしてまた更に自社が持つ電気系回路設計や制御システム制作などの技術を活かし、理科実験機器に留まらず、一般制御機器などの特注制作にも力を入れはじめられました。“こんな装置があったら良いなあ”と思われたときには是非ご相談下さい。

私とは 2002～3 年頃、井上社長が主宰されている起業家の勉強グループ“Kyoto eggs”という会で知り合いました。その後、私が考案した体験型企業経営実践ゲーム『バトルクレイン』を監修する一般社団法人にも副代表理事としてお入りいただいたり、弊社の販売管理システム『ぽんぽい@』をお使いいただいたり…ということで、現在に至るも大変親しくさせていただいております。

起業したのは私の方が古いですが、私より 2～3 歳年上の井上社長のチャレンジ精神とバイタリティには刺激を受けると共に教えられることも多く、これからもますます元気で良き先輩としてご活躍されますことを心から願っております。(米田)



IT アドバイザー養成所、その名も“ネコの穴”として新登場!!

テーマ：システム導入のヒントとは

サポートが展開している業務システムは、基本的に総てパッケージソフトです！

メインの販売管理システム『ぽんぽい@30』は、別名「イージーオーダー型販売管理コアソフト」と銘打っています。

『ぽんぽい@30』は、キメ細かな標準機能とお客様に合わせた特別仕様を組み込むことでお客様独自のシステムを実現することが出来るという発想から生まれています。

パッケージソフトの導入メリットを考えて見ましょう。よく言われるのはフルオーダーと比較して安価且つ即導入出来る、この 2 点です。しかしながら、実は私達が考える一番のメリットと目的は他にあります！

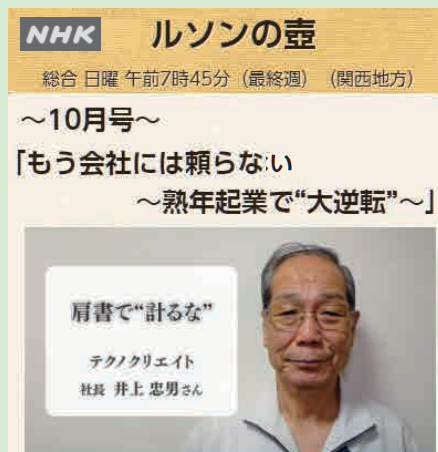
「他社の優れたやり方を色々な形でパッケージに組み込んだソフトを導入することで自社の業務に取り込む」ことです！

『ぽんぽい@30』に限らずパッケージソフト導入を検討していくことは「パッケージソフトの長所を積極的に取り入れること」と、「自社の今までの業務フローの長所を残すこと」の間で、どうバランスをとるのがベストか？ということになります。

特別仕様を組み込むことは、どうしてもコストがかかります。

たとえコストをかけてでも、どうしても拘りたい自社の長所は「捨てない」で特別仕様としてシステムに入れ込んでください！私達が提案している業務システムを導入する時は、お客様の業務フローの洗い出しからスタートします。

ただ単純に Windows が古くなったからシステムを載せ替えるのではなく、もっと優れたやり方は無いのか？この業務はシステム化すべきなのか？システム導入を通していっしょに探していきましょうね。必ず良いシステムになります！ (巻Q)



井上社長

