



読者訪問

当社取引先の方をはじめ、読者の方にご登場いただき、ご紹介させていただきます。

第172回 株式会社コダマ製作所

看板製作のプロフェッショナルとして ～豊かな空間づくりを通して地域社会に貢献～

今回は昨年11月に本社移転をされた(株)コダマ製作所さんをお訪ねしました。同社は今年創業61年目を迎えます。現在の社長は2代目で、大学卒業後はNECに入社されて、金融関係や自治体関係のオンラインシステムのセールスエンジニアをなさっていたそうです。

お父上が創業された当時は看板製作の下請けをやっておられたそうですが、現社長が戻ってこられてからはNECで培った人脈も活かし、金融機関やJRAなどへの積極的な営業活動を展開。下請け体質の脱皮を図られ、今では一部ゼネコンからの下請けもありますが7割強は直接営業された成果だとおっしゃっていました。京都競馬場の看板はほとんど当社が手掛けておられるのだそうです。



児玉社長

単なる看板屋からの脱皮



新本社社屋

『看板の仕事は波がある』とおっしゃいます。新築物件がある月とない月とではかなりの売上の差があります。そんな波に翻弄されないようにと広告事業に力を入れてこられました。

京都市営地下鉄の主要な駅にデジタルサイネージの設置を進め地元企業に特化した企業広告の掲出に努めておられます。地元企業にターゲットを合わせ、地域内経済循環につながる取り組みとして力を入れておられます。

昨年11月に移転された新しい本社では、今まで本社とは別の場所で作業をしていた作業場も統合し、作業効率の向上も図られました。また、2018年度に導入いただいた販売管理システムの活用も進み、ますます業務効率が向上して更なる収益向上も見込めるようになることでしょう。

3つの柱を育てていきたい

『これからメタバース上の看板屋を目指していきたい』とおっしゃっています。リアルな看板ではなく、これからますます盛んになってくるであろうメタバース上での看板、広告に取り組み、ゆくゆくは自前でメタバースの展示会場を持ちたいと。会場設営だけでも多額な費用を要しますが、自社運営することで広告主へのサービスも強化できるとおっしゃっていました。

看板の企画・製作、デジタルサイネージ等の広告宣伝、そしてメタバース展示会場。それら3つの柱を育てていきたいと熱く語られる児玉社長の夢の実現を目指してますます頑張っておられることを望みながら同社をあとにしました。(米田)

会社概要 株式会社コダマ製作所



お話を伺った方	代表取締役 児玉 雅人 様
会社の所在地	〒601-8111 京都府京都市南区上鳥羽苗代町 16-1
電話番号	TEL 075-634-4100 FAX 075-634-4515
事業内容	各種看板・店舗内外装などの企画 / 設計 / 製作 / 施工、広告
HP	https://www.kdmsign.jp/

編集後記

新しい紙面について「見やすくなった」とか「スッキリした」といったご意見を頂戴し、ひと安心しております。記事の内容についても、まだまだ改良、工夫の余地もあるように思っております。どうか是非、いろいろなお意見・ご感想をお寄せ下さいますようお願いいたします。Replyシートのご返信、お待ちしております。

[Sys:port]。リスポート株式会社

〒610-0361 京都府京田辺市河原平田23-16
Tel.0774-63-1131(代) Fax.0774-63-1130
<https://www.sysport.co.jp>



【サポート】情報提供機関誌

info
キューインフォ

このQ-infoは、お取引先様をはじめサポートスタッフがいろいろとお世話になっている方、Replyシートで購読のご希望をいただいた方、サポートスタッフが最近名刺交換をさせていただいた方などにお送りしております。

ご意見、ご感想や送付の可否などは添付のReplyシートでお聞かせ下さい。

2024年05月発行
第197号
SINCE 2008.1



コロナやウクライナとロシアの紛争などもあって、物価上昇が止まりません。ここに来て、円安もかなり進んでいます。様々な資源や多くの食料を輸入に頼る日本で、円安は更なる物価上昇の要因になります。

我がサポートも「何か固定費(経費)を下げないと！」ということで昨年10月～今年2月にかけて、通信インフラを見直しました。会社携帯(6回線)を楽天モバイルの法人プラン(5回線)と日本通信SIMの法人プラン(1回線)に変更しました。

結果、月に約19,000円の経費削減になりました。使い方に少しだけ、面倒なところもありますが品質的には問題ありません。

楽天モバイルの良いところは、データ使い放題＆電話かけ放題！テレワークや打合せ時のテザリングもデータ量を気にせず利用出来ます。皆さんのところへ訪問した時にも使い勝手など聞いてみてくださいね。

固定電話&FAXも見直しました。ネット回線のオフィスeo光と合わ

せた結果、こちらは月に約11,000円削減♪合計で月約30,000円 年間で360,000円の圧縮です。*5年だと1,800,000円！

見直しのコツは、2つかな？と私は考えます。

- 1.「なんでもまとめてしまわないこと」
ご家庭といっしょで、電気とガスに携帯をいっしょにして家族割・・・なんてしてしまうと身動きが取れなくなってしまいます。
- 2.「現状からの変更をデメリットと考えないこと」
人間は基本的に変化を避ける傾向が強いです。変化とその結果出てきた課題解決を楽しむくらいがちょうど良いと思います。

数年前に見直したところでも、改めて調査してみると出来ることがあるかもしれません。

引き続き、サポートを宜敷くお願い申し上げます!!

専務取締役 岡 恭弘

“一丁啮”が行く!



世の中、いろいろなものが値上がりしています。弊社でもメーカーからのサーバー等の値上げが相次ぎ見直しを出し直さなければならぬことがしばしば起こっています。タクシー料金もいつか知らないうちに上がっています。以前はタクシー運賃が値上げされる時には、新聞紙上を賑わしていたのですが、最近はしれっと値上げされていて「いつも乗っている距離なのにえらい高くなったな」と思うこともあります。

値上げラッシュが続いていますが、日本の物価は海外と比べるとかなり安いようなんです。

ネットで調べて見ると、ロサンゼルス・ドジャースのスタジアムで売られているハンバーガーは一つ14.99ドル、現在の為替相場を150円とすると2,248円もするのです。円相場が100円としても1,499円ですからかなり高いです。野球場なので割高だとしてもぼったくりの感は否めません。スーパーで売られている1ダースの卵が6ドル(900円)、ベグル屋のサンドイッチが18ドル(2,700円)ですから大変な高さです。

何もこれはアメリカに限ったことではなく、欧州はもとよりタイやベトナムなどと比べても日本の物価は安いようです。世界のビッグマックの価格を比べた表がありました。1位はスイスで6.71ドル(1,006円)、アメリカ6位、イギリス14位、

第182回：物価と給料

中国31位、韓国32位、タイ33位、ベトナム40位と続き、日本は41位(2.83ドル[150円換算で424.5円])です。

その表ではビッグマックはアメリカで5.15ドル、日本では最近少し値上げになりましたが480円となっています。それで購買力平価を求めると480÷5.15=93.2、つまり1ドル93.2円となり、現在の1ドル150円はかなり円安だと言えます。これだけ物価が安くて円安であれば、外国人が日本に押し寄せてくるのは納得できますね。

一方、賃金はどうかというと、これも諸外国と比べると日本はかなり低いのです。

イギリスではウエイトレスの時給が10.13ポンド(約1,752円)、トラック運転手の平均年収が40,570ポンド(約705万円)だそうです。アメリカでは世帯年収が5万2150ドル(約780万円)以下の家庭は「低所得者層」とみなされるそうです。日本の世帯平均年収が564.3万円なのでアメリカでは低所得者となってしまいます。

バブル時代に海外から『物価も給料も高い国』と言われてた日本が、今や物価も給料も安い国となってしまいました。ここ30年ほど、給料も上がらず物価も上がらなかった日本は世界の潮流から大きく取り残されてしまったようですね。

(一丁啮)

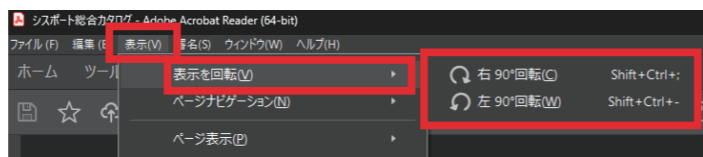
ここ最近、書類の電子化で今まで紙で受け取っていた書類もPDFで送ったり受け取ったりすることが増えてきているのではないかと思います。

ただ、PDFの向きがたま～に横向きや逆さまになっていることはありませんか？

私はAdobeのAcrobat Readerを使用しているのですがそれを修正しようとすると、何かと有料プラン限定の機能だったりして、ふと気づくと必死に首を傾げて見ている自分がいたりします。

そんなお悩みを持つ方にPDFの向きを回転させ、保存する方法をご紹介します。

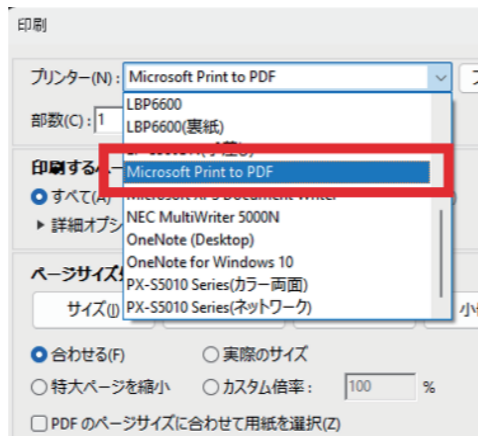
- Acrobat Readerを立ち上げて最新のバージョンを使ってらっしゃる方は右下の回転マーク(画像①)、旧バージョンを使ってらっしゃる方は左上の表示(V)を選択し「表示を回転」を選択してください。(画像②)
→これでPDFの向きの調整は完了です。



【図②】

ただこの状態だと一時的に回転させているだけなので保存ができません。続いて保存の方法をご案内致します。(Windows10以降に標準搭載されている機能を使用します。)方法と言ってもただ「印刷」をするだけ。

- 通常通り印刷のボタンを押し、プリンターの一覧の中から『Microsoft Print to PDF』を選択していただくと(画像③)調整した向きを向いているPDFが新しく作成されます。



【図③】

これで首を痛めることなくPDFの確認ができるようになります。ぜひ活用ください!



Information corner



(株)コダマ製作所様からのご案内です

京都市営地下鉄のベンチ広告を出しませんか？



五条駅

仕様 W430×H370 両面表示
月額 10,000円(税別)
初期費用 製作施工費 30,000円(税別)

このQ-infoを見た
ということで
初期費用(30,000円)
を無料にいたします



竹田駅

設置駅

烏丸線 国際会館、松ヶ崎、北山、北大路、鞍馬口、今出川、丸太町、五条、九条、十条、くいな橋、竹田

東西線 二条、二条城前、三条京阪、東山、蹴上、御陵、山科、東野、柳辻、小野、醍醐

※各駅最大4枠まで



お気軽にお問い合わせ下さい。
TEL 075-634-4100

Information corner



(一社)バトルクレーン・プロジェクト
からのご案内です

グループワーク型ビジネスゲーム「バトルクレーン」を使った研修会に参加しませんか？

新人社員研修、中間管理職研修、起業家研修など、いろいろなシーンで活用されているビジネスゲームです。

バトルクレーンとは...

4~8名の会社(グループ)を複数社つくり、収益を競うグループワーク型の集合研修です。

各社は同じ資本金で一斉に創業し、材料や設備を購入して製品を作り、販売することで収益を挙げていきます。各社間で材料の売買や設備の貸し借りなど、対外交渉をしながらゲームを進めます。カードや機器を使つての机上でのボードゲームではなく、実際にモノを作りながら行う、アクティブでエキサイティングなビジネスゲームです。



Battle Crane

グループワーク型 ビジネスゲーム 「バトルクレーン」研修会

- + チームビルディング**
メンバーの一致団結で組織力がアップ
- + ネゴシエーション**
交渉や折衝、調整などの必要性を体感
- + マネジメント**
組織での管理の役割を知り実務に活かす
- + リーダーシップ**
主体的にチームを率いて成果を目指す
- + 計数管理**
収益向上や原価意識の向上をはかる

ビジネスゲーム「バトルクレーン」
4~6名のグループを1つの会社とみなし、収益を競う集合研修です。各グループは同じ資本金で一斉に創業し、材料や設備を購入して製品を作り、販売することで収益をあげていきます。グループ内での戦略や計画、グループ間での対外交渉など様々なビジネスシーンが体験できます。

開催日時 2024年5月25日(土) 13:30~17:00 **開場** 13:00より受付

会場 京都経済センター 3階・3H会議室
(地下鉄烏丸線「四条駅」、阪急京都線「烏丸駅」・26番出口直結) <https://kyoto-kc.jp/>

定員 30名(先着順) **受講料** 5,000円(税込)/1名 ※会場にて申し受けます

申込方法 ホームページより、お申し込みください。
<http://battle-crane.jp>
お申込フォームQRコード→

お問合せ 一般社団法人
バトルクレーン・プロジェクト
E-mail info@battle-crane.jp
〒600-8102 京都市下京区五条河原町西入ル
本誓寺前町816-2-501 (南エス・ビーシー内)
TEL. 075-353-7506
担当者直通 090-4273-2363(米田)

申込締切 5月17日(金)
※定員になり次第締め切ります

どんなゲーム
か知りたい方

社員研修の題材
を探している方

企業経営の疑似
体験をしたい方

団体研修を企画
している方

などなど

是非ご参加下さい

参加申込は左記のHPから、
あるいはQRコードを
読み込んでお申し込み
下さい。